

Französisches Gesellschaftsrecht | Unternehmensrecht Frankreich

Kesting & Partner berät insbesondere deutsche, Schweizer und österreichische Unternehmen bei Gründung und Betrieb einer Niederlassung in Frankreich.

Als Formen für eine Marktpräsenz in Frankreich bieten sich u.a. die Zweigniederlassung, die Tochtergesellschaft oder eine rechtlich unabhängige Kapitalgesellschaft an.

Wir beraten Sie bei der Wahl der geeigneten Rechtsform in rechtlicher und steuerlicher Hinsicht, begleiten die Gründung oder übernehmen diese für Sie und stehen nach erfolgter Gründung für alle Fragen des französischen Gesellschafts-, Arbeits- und Steuerrechts zur Seite.

U.a. bieten wir folgende Dienstleistungen an:

- Vorbereitung und Durchführung der Gesellschaftsgründung einschließlich Erstellung der gesamten Dokumentation
- Durchführung aller notwendigen Registrierungen etwa beim Gericht, Statistikamt, Steuerverwaltung etc.
- rechtliche und steuerliche Beratung bei Anteilsübertragungen und Beteiligungskäufen
- Due Diligence Prüfungen
- Gestaltung von Gesellschaftsverträgen, Joint Venture Agreements, Kooperationsverträgen
- Umstrukturierungen wie Verschmelzungen, Abspaltungen, Umwandlungen von Gesellschaften
- Gestaltung von Managementverträgen, Arbeitsverträgen sowie arbeitsrechtliche Beratung
- Vertretung in Gesellschafter- und Hauptversammlungen
- Domizilierung von Gesellschaften, Business services
- Abwicklung und Liquidation von Gesellschaften, Beratung im Insolvenzrecht
- Beratung bei Unternehmensnachfolge

Nachstehend verschaffen wir Ihnen einen kleinen Überblick über französische Gesellschaftsformen und deren Besonderheiten:

- Handelsvertreter, VRP
- Unselbstständige Zweigniederlassung (bureau de liaison)

- Selbständige Zweigniederlassung
- Selbstständige Tochtergesellschaft
- Personengesellschaften, wie BGB-Gesellschaften oder sonstige Einzelfirmen (in Frankreich nicht verbreitet)
- Kapitalgesellschaften z.B. S.A.R.L. oder SAS (steuerlich günstiger, beschränkte Haftung)

{mospagebreak title=Der Handelsvertreter – Agent Commercial}

Der Handelsvertreter – Agent Commercial

- Es gilt gleiches Handelsvertreterrecht nach EU-Richtlinie vom 18/12/1986
- Er ist frei, ohne Arbeitsvertrag (vgl. Unterschied VRP)
- Er haftet vollumfänglich mit dem eigenen Vermögen
- Keine Mindestkapitalanforderungen, keine Mindesteinlagen
- Erleichterte Buchhaltung – keine Jahresabschlüsse, die im Gewerbe-/Handelsregister veröffentlicht werden müssen
- Eintragung bei Handelsgericht (spezielle Abteilung für Handelsvertreter am Wohnort - dadurch keine Vermutung einer Kaufmannseigenschaft)

Steuerliche Gesichtspunkte

- Lohnsteuer („impôt sur le revenu des personnes physiques“)
- (Einkommenssteuererklärung über die Gewinne seiner Handelsvertretung, die als sog. BNC (bénéfices non commerciaux) – nicht kaufmännische Einnahmen bezeichnet werden (Grund: s.o. „Nichtkaufmannseigenschaft“)
- Gewinne werden festgestellt durch
 - „Pauschalbesteuerungsmodus“ (sog. Micro-entreprise) Oder:
 - eigene Berechnung im Verhältnis zu den tatsächlichen Kosten
- Die Höhe der zu zahlenden Steuer hängt wie bei der persönlichen Einkommenssteuer von dem gesamten Einkommen und der familiären Situation ab.

Steuerliche Gesichtspunkte: Gewerbesteuer („taxe professionnelle“)

- Der Handelsvertreter unterliegt der Gewerbesteuer
- Gewerbesteuerpflichtig sind grundsätzlich natürliche und juristische Personen, die in Frankreich auf Dauer angelegte

berufliche Tätigkeiten selbständig ausüben

- Es bestehen zeitlich begrenzte Befreiungen bei: förderungswürdigen Unternehmen, jungen Unternehmen (z.B. 2 Jahre) und Freigrenzen (z.B. Jahresumsatz nicht mehr als TEUR 61)

Steuerliche Gesichtspunkte: Umsatzsteuer („taxe sur la valeur ajoutée, TVA)

- Der Handelsvertreter unterliegt der Umsatzsteuer, weil er eine der gesetzlich genannten wirtschaftlichen Tätigkeiten dauerhaft und selbständig ausübt Normalsatz 19,6 %, ermäßigter Satz 5,5 % oder ggf. Befreiung
- Vorsteuerabzug ist bei Erfüllung von 4 Voraussetzungen möglich:
 - Vorsteuer für erhaltene L. u. L. stehen steuerpflichtige Umsätze gegenüber
 - Für Zwecke des Unternehmens
 - Vorsteuer darf nicht ausdrücklich ausgeschlossen werden
 - Tatsächlicher Ausweis der Vorsteuer und L. u. L. ist tatsächlich steuerpflichtig
- Vereinfachungen für Kleinunternehmer (z.B. Steuerbefreiung oder vereinfachte Steuerbefreiung)

Rechtliche Besonderheiten in Frankreich

- Kein Ausgleichsanspruch sondern Schadensersatz:
 - Höhe nicht auf Jahresprovision beschränkt. Faustregel: 2 Jahresprovisionen
 - nicht Ausgleich für erworbene Kunden, sondern Schaden, der beim Handelsvertreter entstanden ist
- Erleichterung beim nachträglichen Wettbewerbsverbot: Auftraggeber kann den Handelsvertreter jederzeit von dem Verbot befreien
- Sinnvoll: Rechtswahl und Gerichtsstand – ansonsten Ort der Handelsvertretung

Französische Besonderheit:

Der angestellte Handelsvertreter „VRP“ (voyageur représentant placier)

- Die Abgrenzung zum Handelsvertreter ist schwierig, da
 - gleiche Tätigkeit (Vermittlung von Geschäften)
 - große Selbständigkeit

- Indizien:

- VRP hat Berufsausweis – Handelsvertreter ist in Handelsregister eingetragen
- Nur Geschäftsvermittlung und nicht in eigenem Namen
- Keine Nebentätigkeit erlaubt

Weitere Indizien:

- Nicht nur werbend tätig ohne Vermittlung. Handelsvertreter möglich – kann dann nicht behaupten, VRP gewesen zu sein.
- Nur für natürliche Personen – Handelsvertreter kann auch z.B. GmbH sein.
- Risiken:
 - Der VRP ist ein Angestellter mit allen arbeitsrechtlichen Konsequenzen
 - Er hat einen Ausgleichsanspruch im Verhältnis zur Dauer der Betriebszugehörigkeit

Steuerliche Gesichtspunkte: Lohnsteuer

- unterliegt grundsätzlich der Lohn-/Einkommensteuer in Frankreich; eventuell Regeln des Entsendungsgesetzes (183-Tage-Regelung) anwendbar
- Davon abhängig, ob ESt-Erklärung in Frankreich oder Deutschland abzugeben ist. Grundsatz : Die ESt-Belastung ist in Frankreich niedriger als in Deutschland.
- Die „VRP“ unterliegen nicht der Gewerbe- und Umsatzsteuer